

Establecimiento de contactos y rondas de negocios



Los programas de establecimiento de contactos conectan a proveedores de soluciones de tecnología ecológica con usuarios de esta. Un ejemplo es el proyecto de aceleración de WIPO GREEN en América Latina, en el que participa personal de la OMPI experto en tecnología ecológica que colabora con las Oficinas de PI de determinados países, como la Argentina, el Brasil y Chile. El Perú participará en la siguiente fase del proyecto. Como parte de los proyectos de aceleración, los expertos de la OMPI colaboran con el personal de las Oficinas de PI para, en primer lugar, identificar los sectores prioritarios y las necesidades específicas de actuación, en segundo lugar, identificar posibles soluciones tecnológicas que puedan mejorar la transición ecológica en el sector en cuestión y, en tercer lugar, identificar formas de establecer contacto entre los usuarios y los proveedores, en particular mediante la incorporación de las soluciones tecnológicas pertinentes en la plataforma WIPO GREEN.

Asimismo, algunos países llevan a cabo programas nacionales de establecimiento de contactos en los que la Oficina de PI u otros organismos gubernamentales identifican las necesidades y soluciones en materia de tecnología ecológica y reúnen a las partes interesadas para ayudarlas a encontrar formas de colaborar. Las actividades de establecimiento de contactos también pueden ser una forma eficaz de conectar a innovadores nacionales con socios extranjeros para que puedan adaptar una solución al mercado local y luego colaborar para comercializarla. En ese caso, el Gobierno podría encargarse de identificar a quienes trabajan en un sector similar de la tecnología ecológica y establecer los contactos. La Oficina de PI puede gestionar directamente esos programas, o bien proporcionar datos y análisis que ayuden a identificar las partes interesadas a las que hay que poner en contacto y que otro organismo gubernamental se encargue de la gestión.

Algunos países cuentan con organizaciones independientes de la Oficina de PI que trabajan para promover la innovación abierta y la colaboración, poniendo en contacto a posibles socios. Esos programas pueden no estar relacionados con una tecnología concreta o tener un componente ecológico.

A veces, algunos países colaboran en actividades de establecimiento de contactos en el ámbito de la tecnología ecológica, y las Oficinas de PI se coordinan para reunir en eventos regionales a socios procedentes de los países participantes.

Una variante del enfoque descrito para el establecimiento de contactos es la llamada "ronda de negocios". Consiste en que un organismo gubernamental identifica grupos de usuarios y proveedores/innovadores en un determinado sector de la tecnología ecológica y les ofrece oportunidades para que entablen relaciones, sin necesidad de que el Gobierno intervenga o realice esfuerzos para lograr un acuerdo.

Algunos países han creado otras formas de establecimiento de contactos para impulsar la transición ecológica. Por ejemplo, hay una Oficina de PI que mantiene una base de datos en línea de especialistas en gestión y comercialización de la PI que están dispuestos a trabajar con las pymes y prestarles apoyo. Este sistema pone en contacto a proveedores de servicios con innovadores emergentes que pueden beneficiarse de sus ofertas. Son varias las pymes ecológicas que se han beneficiado de ese programa.

Efectos previstos

El apoyo a la adopción de tecnologías ecológicas facilitando la interacción entre las distintas partes interesadas, que suelen ser, entre otras, los usuarios y los proveedores de tecnologías ecológicas.

Beneficiarios

Los usuarios y los proveedores potenciales de tecnología ecológica, así como los innovadores de tecnología ecológica que pueden tener la oportunidad de asociarse para mejorar sus actividades de I+D y comercialización.

Consideraciones sobre la aplicación

- Este enfoque puede ser una forma eficaz de conseguir que los grupos de partes interesadas dialoguen para que puedan identificar oportunidades de colaborar con el fin de impulsar la implementación de soluciones innovadoras de tecnología ecológica en un país o una región en particular, o a escala mundial.
- A menudo es necesario recurrir a conocimientos especializados externos, por ejemplo, expertos de WIPO GREEN.
- Puede resultar difícil identificar las necesidades de los usuarios de tecnología, así como las necesidades de tecnología ecológica en general en relación con los sectores económicos prioritarios.
- La gestión de los programas de establecimiento de contactos puede requerir una gran cantidad de recursos. Funcionan mejor cuando incluyen talleres y consultas con las partes interesadas, junto con datos y análisis sobre las necesidades y tendencias tecnológicas en los sectores de tecnología ecológica pertinentes. Esto ayuda a sentar las bases para un establecimiento de contactos provechoso.
- Si bien el establecimiento de contactos y las rondas de negocios pueden ayudar a poner en contacto a proveedores de tecnología con quienes la necesitan, cerrar acuerdos entre las partes puede ser un proceso largo dependiente de muchos factores que escapan al control de las Oficinas de PI y de WIPO GREEN.