

Поиск партнеров и «бизнес-знакомства»

Программы подбора партнеров предполагают налаживание контактов между поставщиками и пользователями решений в области «зеленых» технологий. Одна из таких программ – «проект-катализатор» WIPO GREEN в Латинской Америке, в рамках которого эксперты ВОИС по «зеленым» технологиям взаимодействуют с ведомствами ИС ряда стран, таких как Аргентина, Бразилия и Чили. В следующем этапе проекта примет участие Перу. В рамках «проектов-катализаторов» эксперты ВОИС совместно с сотрудниками ведомств ИС, во-первых, выбирают приоритетные сектора и выясняют, какие конкретные меры необходимы, во-вторых – находят возможные технические решения, способствующие переходу секторов на «зеленые» технологии, и, в-третьих, ищут возможности для налаживания контактов между пользователями и поставщиками, в том числе путем загрузки информации о соответствующих технических решениях на платформу WIPO GREEN.

В ряде стран также действуют национальные программы подбора партнеров, в рамках которых ведомство ИС или другие государственные учреждения выясняют потребности в области «зеленых» технологий, находят соответствующие решения, а затем организуют встречи между заинтересованными сторонами, позволяющие им находить возможности для сотрудничества. Мероприятия такого рода могут также становиться эффективным инструментом налаживания контактов между местными новаторами и зарубежными партнерами с целью адаптации решений к условиям местного рынка, а впоследствии – его совместной коммерциализации. В таких случаях правительство может искать субъектов, занимающих подобные ниши в области «зеленых» технологий, и выступать посредником при налаживании контактов. Ведомство ИС может руководить такими программами напрямую либо предоставлять данные и аналитические материалы, помогая выявлять заинтересованные стороны, которым будет полезно наладить контакт, а затем передавать инициативу другому государственному ведомству.

В ряде стран деятельность по популяризации открытых инноваций и расширению сотрудничества путем налаживания связей между потенциальными партнерами ведут организации, не относящиеся к ведомствам ИС. Такие программы могут не привязаны к технологиям или включать «зеленый» компонент.

В ряде случаев разные страны совместно занимаются поиском партнеров в области «зеленых» технологий, а ведомства ИС координируют работу по организации встреч между партнерами из стран-участниц на региональных мероприятиях.

Одним из вариантов вышеописанного подхода к поиску партнеров являются так называемые «бизнес-знакомства». В рамках этой инициативы государственные ведомства выясняют, какие группы пользователей и поставщиков или новаторов заинтересованы в той или иной категории «зеленых» технологий, и создают возможности для их взаимодействия, не предполагающие дальнейшего участия правительства или усилий по заключению сделки.

Ряд стран предлагают другие подходы к поиску партнеров с целью ускорения перехода на «зеленые» технологии. Например, одно ведомство ИС ведет онлайн-базу данных специалистов по управлению ИС и ее коммерциализации, готовых взаимодействовать с МСП и оказывать им поддержку. Она помогает налаживать контакты между поставщиками услуг и начинающими новаторами, которым могут быть полезны их наработки. Бенефициарами этой программы стали различные «зеленые» МСП.

Предполагаемое воздействие

Расширение внедрения «зеленых» технологий путем помощи в налаживании контактов между различными заинтересованными сторонами, как правило, но не всегда – пользователями «зеленых» технологий и поставщиками технологий.

Бенефициары

Потенциальные пользователи «зеленых» технологий и поставщики технологий, а также разработчики новаторских решений в области «зеленых» технологий, которые могут получить возможность налаживать партнерские связи, чтобы расширять свою деятельность в области НИОКР и коммерциализации.

Соображения по осуществлению

- Такие программы могут быть эффективным способом организовать общение между разными группами заинтересованных лиц, позволяющее им находить возможности для сотрудничества с целью более широкого внедрения новых «зеленых» технологий в конкретных странах или регионах, а также в глобальном масштабе.
- Зачастую возникает необходимость привлекать внешних специалистов, например экспертов WIPO GREEN.
- Изучение потребностей пользователей технологий и потребностей в «зеленых» технологиях для приоритетных секторов экономики может быть непростой задачей.
- Осуществление программ подбора партнеров может требовать большого количества ресурсов. Максимальная эффективность таких программ обеспечивается при включении в их состав семинаров и консультаций с заинтересованными сторонами, а также при использовании данных и аналитических материалов, касающихся потребностей в «зеленых» технологиях соответствующих категорий и тенденций в их развитии. Применяя такой подход, можно подготовить почву для успешного подбора партнеров.
- Программы подбора партнеров и «бизнес-знакомств» могут способствовать установлению контактов между субъектами, нуждающимися в технологиях, и поставщиками технологий, но заключение сделок между сторонами может быть длительным процессом и зависеть от множества факторов, находящихся вне сферы влияния ведомств ИС и WIPO GREEN.