

牵线搭桥和商务洽谈



牵线搭桥计划涉及将绿色技术解决方案的提供者和使用 者聚集在一起。例如，拉丁美洲的 **WIPO GREEN** “加速项目”，该项目涉及产权组织的绿色技术专家与阿根廷、巴西和智利等国的知识产权局合作。秘鲁将参与该项目的下一阶段。作为这些加速项目的一部分，产权组织的专家与各知识产权局的工作人员合作，首先，确定优先部门和具体行动需求；其次，确定能够改善该部门绿色转型的可能技术解决方案；然后，确定将使用者和提供者联系起来的方式，包括通过将相关技术解决方案上传到 **WIPO GREEN** 平台。

一些国家还与知识产权局或其他政府机构合作开展国家牵线搭桥计划，确定绿色技术需求和解决方案，然后将相关各方聚集在一起，帮助其确定合作方式。这些牵线搭桥活动也可以有效地将国内创新者与外国合作伙伴联系起来，使其能够针对当地市场调整解决方案，然后共同将其商业化。在这种情况下，政府可以寻找那些活跃在类似绿色技术领域的企业，然后为其牵线搭桥。各知识产权局可以直接管理此类项目，也可以提供数据和分析，帮助确定应该联系的利益攸关方，然后让其他政府机构牵头。

一些国家在知识产权局之外设立了一些组织，通过联系潜在的合作伙伴，努力促进开放式创新与合作。这些计划可能与技术无关，也可能包含绿色成分。

在某些情况下，不同国家合作开展绿色技术牵线搭桥活动，由知识产权局进行协调，汇集参与国的合作伙伴参加区域活动。

上述牵线搭桥方法的一个变种是所谓的“商务洽谈”。这一举措需要政府机构确定某一绿色技术领域的使用者和提供者/创新者群体，然后为其创造相互接触的机会，而无需政府进一步参与或努力促成协议。

一些国家还创建其他形式的牵线搭桥活动，以推动绿色转型。例如，某一知识产权局维护了一个在线数据库，收录愿意与中小企业合作并为其提供支持的知识产权管理和商业化专家。这种形式的牵线搭桥将服务提供商与能够从其产品中受益的新兴创新者联系起来。这项计划已经使许多绿色中小企业受益。

预期影响

通过促进不同利益攸关方（通常是但不一定是绿色技术的使用者和提供者）之间的互动，支持绿色技术的采用。

受益方

潜在的绿色技术使用者和提供者，以及可能有机会成为合作伙伴的绿色技术创新者，以强化其研发和商业化活动。

实施方面的考虑因素

- 这种方法可以成为让利益攸关方群体进行交流的一种有影响力的方式，这样这些群体就能找到共同合作的机会，从而在特定国家或地区或全球范围内扩大新型绿色技术解决方案的部署。
- 通常必须引入外部专家，如 **WIPO GREEN** 专家。
- 可能很难确定技术使用者的需求，以及与优先经济部门相关的更普遍的绿色技术需求。
- 牵线搭桥计划的管理可能需要大量的资源。如果计划中包括讲习班和利益攸关方咨询，以及相关绿色技术领域的技术需求和趋势的数据和分析，则效果最佳。这有助于为成功的牵线搭桥创造条件。
- 虽然牵线搭桥和商务洽谈有助于启动技术寻求者和提供者之间的联系，但双方达成协议可能是一个漫长的过程，这取决于各知识产权局和 **WIPO GREEN** 无法控制的许多因素。